

創業者・二代目で勝ち組の“経営”方法を知りたい方

経営力向上セミナー

限定
10名!!

90日後に
経営の価値観が変わります

! このようなお悩みはありませんか?

- ✓ 決算書の見方がわからない
- ✓ 経理は人任せで全くわからない
- ✓ 先代の経営方針では儲からない
- ✓ 二代目だが経営の方法がわからない
- ✓ ガムシャラに働くだけでよいのか不安
- ✓ 経営・税務を相談したい
- ✓ 売上が伸び悩んでいる
- ✓ 同業種の価格競争に飲み込まれてしまう
- ✓ 会社の赤字体質から脱却したい

どうすれば利益が出るか
理解できた

無理だと言われていた
銀行から融資がおりた!

売上UP!

売上予測をもとに
経営計画を立てられた



【講師紹介】

会計がなくても経営はできますが、会計がなくては王道の経営はできません。誰にも負けない努力をする、工夫をする。人間としての魅力を高める。お客様のためになる仕事をする。その結果は、決算書に現れます。ただガムシャラに奔走する経営から戦略的な経営を目指すため、月次決算書による財務コンサルティングと経営計画書に注力しております。どうすれば利益がでるのか、どうすれば社員にもお客さまにも感動を与える経営ができるのか伝授いたします。経営者への数字の使い方セミナー、経営計画策定セミナー等これまでのセミナー受講者は1,000人を超える

税理士
未来創造コンサルタント
毛満 勝彦
KEMA KATSUHIKO



吉本興業タレント養成所 NSC13期卒 同期は次長課長・ブラックマヨネーズ・チュートリアル徳井など。芸人出身ということもあり言葉で人を笑わず、言葉で人を動かすという心理的なアプローチからの営業スタイルで、自分自身がファイナンシャルプランナーとして、また保険代理店主として経営。和歌山県内では、他に誰もしていないコンテンツを作成し、楽々と集客を行う。その手法が大手保険会社の目に止まる。同業種・他業種にかかわらず、セミナーを切り口にした集客方法のセミナーを多数開催。

ファイナンシャルプランナー
営業コンサルタント
松本 清史
MATSUMOTO KIYOSHI



【受講料】(全6回) **30,000円**(税込) ※懇親会参加の場合
費用は別途

参加方法とセミナー内容は裏面

セミナー内容



第二回はこのセミナーの根幹で、1日がつり経営を体感してもらいます。お休みは原則禁止です。



第一回 未来会計図表の説明(90分)
6月4日(火) 損益計算書の見方を理解します。

第二回 戦略マネージメントゲーム(一日)
6月22日(土) ソフトバンクの孫氏も推奨している経営ゲームです。楽天なども幹部研修で取り入れるほど、経営が理解できるゲームです。

第三回 利益計画、売上計画の作成(90分)
7月2日(火) “稼がなければならぬ利益”を把握し、経営計画を作成します。売上目標を動機付けします。

第四回 マーケティング戦略(90分)
7月16日(火) 戦わずして勝つためには? 自社・競合・顧客の観点から考えます。

第五回 セールス戦略(90分)
8月6日(火) ×のお客様をどうやって○に変えるのか? 心理学を応用したセールス戦略です。

第六回 資金繰り計画(90分)
8月20日(火) 企業が倒産する原因は赤字ではなく、お金がないからです。会社が継続するかは資金繰りにかかっていると言っても過言ではありません。お金の残し方を実例を踏まえて解説いたします。

会場: 税理法人あすなろセミナールーム

お申し込みは電話もしくはFAXで! ※後日ご連絡いたします。

0120-68-1232 (経営力向上セミナーのチラシを見ましたとお伝え下さい)
FAX: 073-428-6231

会社名/お名前

TEL/FAX

住所

経営力向上セミナー (税理士法人あすなろ内)



〒640-8225

和歌山市久保丁4-64

0120-68-1232 FAX: 073-428-6231

E-mail: kaikei@kematax.com

毛満

