

創業者・二代目で勝ち組の“経営”方法を知りたい方

経営力向上セミナー

限定
10名!!

90日後に
経営の価値観が変わります

! このようなお悩みはありませんか？

- 決算書の見方がわからない
- 経理は人任せで全くわからない
- 先代の経営方針では儲からない
- 二代目だが経営の方法がわからない
- ガムシャラに働くだけでよいのか不安
- 経営・税務を相談したい
- 売上が伸び悩んでいる
- 同業種の価格競争に飲み込まれてしまう
- 会社の赤字体質から脱却したい

どうすれば**利益**が出るか
理解できた

無理だと言われていた
銀行から**融資**がおりた！

売上予測をもとに
経営計画を立てられた

売上UP!



【講師紹介】

当事務所では過去の会計ではなく、**未来の会計**に重点を置き、会計が経営のお役にたてるようサポートしております。

ただガムシャラに奔走する経営から戦略的な経営を目指すため、月次決算書による財務コンサルティングと経営計画書に注力しております。

和歌山の中小企業を元気にしたいという信念のもと、**どうすれば利益がでるのか、どうすれば社員にもお客さまにも感動を与える経営ができるのか**を伝授いたします。決算書の見方や、利益計画の立て方をしっかり理解できるようになるまでとことんお付き合いいたします。

税理士
経営コンサルタント
毛満 勝彦
KEMA KATSUHIKO



吉本興業タレント養成所 NSC13期卒 同期は次長課長・ブラックマヨネーズ・チュートリアル徳井など。芸人出身ということもあり言葉で人を笑わず、言葉で人を動かすという心理的なアプローチからの営業スタイルで、自分自身がファイナンシャルプランナーとして、また保険代理店主として経営。

和歌山県内では、他に誰もしていないコンテンツを作成し、楽々と集客を行う。その手法が大手保険会社の目に止まる。同業種・他業種にかかわらず、セミナーを切り口にした集客方法のセミナーを多数開催。

ファイナンシャルプランナー
営業コンサルタント
松本 清史
MATSUMOTO KIYOSHI



【受講料】(全6回) **10,000円** (懇親会費用は別途)

参加方法とセミナー内容は裏面

セミナー内容



第二回はこのセミナーの根幹で、1日がつつり経営を体感してもらいます。お休みは原則禁止です。



第一回
1月11日(木)

未来会計図表の説明(90分)
損益計算書の見方を理解します。

第二回
1月27日(土)
(仮)

戦略マネージメントゲーム(一日)
ソフトバンクの孫氏も推奨している経営ゲームです。
楽天なども幹部研修で取り入れるほど、経営が理解できるゲームです。

第三回
2月8日(木)

利益計画、売上計画の作成(90分)
“稼がなければならぬ利益”を把握し、経営計画を作成します。
売上目標を動機付けします。

第四回
2月22日(木)

マーケティング戦略(90分)
戦わずして勝つためには？自社・競合・顧客の観点から考えます。


第五回
3月8日(木)

セールス戦略(90分)
×のお客様をどうやって○に変えるのか？
心理学を応用したセールス戦略です。

第六回
3月22日(木)

資金繰り計画(90分)
企業が倒産する原因は赤字ではなく、お金がないからです。
会社が継続するかは資金繰りにかかっていると言っても過言ではありません。
お金の残し方を実例を踏まえて解説いたします。

お申し込みは電話もしくはFAXで！※後日ご連絡いたします。

 0120-68-1232 (経営力向上セミナーのチラシを見ましたとお伝え下さい)
FAX: 073-428-6231

会社名/お名前

TEL/FAX

住所

経営力向上セミナー(毛満税理士事務所内)



〒640-8013

和歌山市東仲間町2-20(シティハイツ北新101号)

 0120-68-1232 FAX: 073-428-6231

E-mail: kaikei@kematax.com

毛満

